

Případová studie - Dirickx Bohemia spol. s r.o.

Shrnutí projektu

Výrobce plotů a oplocení Dirickx Bohemia spol. s r.o. měl dvouletý kontrakt v objemu 822 466 Kč (měsíční fakturace činila 34 270 Kč) při využití 43 SIM karet.

Cílem, k němuž se Archconsulting zavázal, bylo snížení fakturace o 35 % (úspora 287 863,- Kč) při dvouletém kontraktu, volání v rámci společnosti zdarma, optimalizace rámcové smlouvy včetně smlouvy bez prolongačního závazku.

Výsledkem byla úspora 298 850 Kč, tedy snížení původních finančních nákladů o 36,3 %. Navíc jsme dosáhli i všech cílů, které jsme zákazníkovi slíbili.

Časová náročnost na straně Dirickx Bohemia spol. s r.o.

Náročnost na straně zákazníka - Dirickx Bohemia spol. s r.o. - byla minimální. Bylo třeba dodat fakturaci a stávající smluvní dokumenty. Proběhly dvě konzultační schůzky s obchodníkem Archconsulting před vypracováním zadávací dokumentace. Dále proběhla prezentace předběžné analýzy, klient se účastnil elektronické aukce a podepsal novou smlouvu.

Harmonogram prací na straně Archconsulting

Byla provedena podrobná analýza stávajících smluvních a obchodních podmínek. Dále byla vypracována předběžná analýza, která byla následně prezentována klientovi. Byl navržen harmonogram, zpracovala se zadávací dokumentace a vyhlásilo se výběrové řízení. Na základě všeho se uspořádala elektronická aukce, proběhly konzultace se zájemci o soutěž. Následně byla provedena analýza a porovnání předložených nabídek, došlo k analýze několika variant, proběhla oponentura předložené vítězné nabídky.

- 26. března 2014 - elektronická aukce

Výsledek spolupráce s Archconsulting

Úspora: 298 850 Kč

Úspora (%): 36,3 %

Dodržení všech cílů, které Archconsulting klientovi slíbil.

Reference na vyžádání

KO - Martina Rumanovská, e-mail: mrumanovska@dirickx.cz